



# Bosco Viloria

DIRECTOR DE VENTAS Y FUNDADOR  
DE "VILORIA BROKERS"

## PERFIL EJECUTIVO

Fundé mi propia empresa ( Viloria Brokers SL ) en la cual ejerzo como Director de Ventas y analista de mercado tanto para mis propias inversiones en activos inmobiliarios, como para mis clientes. Especializado en Contabilidad, Rentabilidad financiera/económica a lo largo de mi Licenciatura, Post-Grado y hasta la actualidad.

## INFORMACIÓN DE CONTACTO

Teléfono móvil: +34 669 319 770  
Correo electrónico: bosco.vm@viloriabrokers.com  
Dirección: Calle Gran Vía 55, 9ºH  
C.P: 28013 - Madrid

## MIS HABILIDADES

- Inteligencia emocional
- Pensamiento crítico y resolución de conflictos
- Habilidades de comunicación
- Contabilidad avanzada
- Analista de Rentabilidad Económica y Financiera

## TRABAJO PREVIO

### SALES MARKETING MANAGEMENT

*Realist Consulting Inmobiliario SL | Junio 2020 - Junio 2021*

- Contabilidad de costes y gestor de campañas de marketing digital/físico.
- Negociación y gestión en cierre de operaciones de compra-venta de inmuebles
- Analista de riesgos en personas físicas y jurídicas

### PRODUCT RELATIONSHIP MANAGEMENT INTERN

*Bosch Termotecnia Comercial e Industrial España y Portugal  
2018 - 2019*

- Investigación de mercado y análisis de la competencia
- Participación en el Desarrollo del diseño de productos y su posterior lanzamiento.
- Recepción de clientes extranjeros y gestión con los proveedores

## HISTORIAL EDUCATIVO



**2019 - 2020**

**MÁSTER OFICIAL EN DIRECCIÓN DE  
MARKETING Y GESTIÓN COMERCIAL  
(GESCO)**

- Ganador del proyecto final: "Business & Marketing Simulator".
- Puntuación final TFM: 10/10



**CEU** | *Universidad  
San Pablo*

**2014 -2019**

**LICENCIATURA EN ADMINISTRACIÓN  
Y DIRECCIÓN DE EMPRESAS**